

Wir suchen **DICH**



KERAFOL – Ausbildung mit Perspektive!

Hightech aus der Oberpfalz! **KERAFOL – Keramische Folien GmbH & Co. KG** in Eschenbach i.d. OPf. ist ein weltweit agierender Spezialist für die Entwicklung und Produktion von keramischen Folien. Diese kommen in verschiedensten Anwendungsgebieten zum Einsatz (Mikroelektronik, Thermal Management, Filtration, Sensorik, SOFC-Brennstoffzelle, LTCC-Technik, ...).

INDUSTRIE-

KAUFLEUTE (m/w/d)

› VORAUSSETZUNGEN ‹

- Mittlere Reife/M-Zug
- Engagiertes, zuverlässiges Arbeiten
- Gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift
- Gute Deutsch und Englischkenntnisse
- Kaufmännisches Denken
- Kunden- und Serviceorientierung

› ANGEBOT ‹

- Mitarbeit in einem innovativen, stark wachsenden Unternehmen – **Bayern Best 50** und **Innovationspreis 2012**
- Tarifgebundene Ausbildungsvergütung

› AUSBILDUNGSVERLAUF ‹

- 3 Jahre Lehrzeit
- Duale Ausbildung (Betrieb und Berufsschule)
- Berufsschule in Weiden
- IHK Abschlussprüfung

› AUSBILDUNGSINHALTE (Schwerpunkte) ‹

- Angebote vergleichen
- Kalkulationen und Preislisten erarbeiten
- Buchen und Kontrollieren der im Geschäftsvorfall anfallenden Vorgänge
- Betreuung der Warenannahme und -lagerung

HABEN WIR DEIN
INTERESSE
GEWECKT?

Dann frage nach einem **Praktikumsplatz** oder bewirb Dich mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen für einen Ausbildungsplatz bei:

KERAFOL Keramische Folien GmbH & Co. KG

Personalabteilung

Koppe-Platz 1

92676 Eschenbach i.d. OPf.

oder

bewerbung@kerafol.com

AUSBILDUNGSGEHÄLFE

im Detail

Die erste Hälfte der Ausbildung im Ausbildungsbetrieb

- Bestellmengen und -termine der benötigten Produkte und Dienstleistungen ermitteln und verwalten
- Bestellungen bei Lieferungen vorbereiten, durchführen und nachbereiten
- Kosten und Leistungen erfassen und überwachen
- Instrumente der Kostenplanung und –kontrolle anwenden
- Daten zur Leistungserstellung auswerten
- Bei der Planung und Vorbereitung der Leistungserstellung mitwirken
- Instrumente zur Personalbeschaffung und –auswahl anwenden
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten beschreiben und bei ihrer Umsetzung mitwirken

Die zweite Hälfte der Ausbildung im Ausbildungsbetrieb

- Bestands- und Erfolgskonten führen
- Vorgänge des Zahlungsverkehrs und des Mahnwesens bearbeiten
- Geschäftsabschlüsse des Ausbildungsbetriebes beurteilen
- Kennzahlen zur Darstellung des betrieblichen Erfolges ermitteln und auswerten
- Markt- und Kundendaten erheben und auswerten
- Kundengespräche vorbereiten, durchführen und nachbereiten
- Kundenpflege und Maßnahmen der Kundenbindung durchführen

Während der gesamten Ausbildungszeit

- Gegenseitige Rechte und Pflichten aus dem Ausbildungsvertrag
- Organisation des Ausbildungsbetriebs, sowie Beschaffung, Fertigung, Absatz und Verwaltung
- Arbeitsschutz- und Unfallverhütungsvorschriften erlernen
- Umweltschutzmaßnahmen kennenlernen und anwenden

Berufsschullernfelder, theoretischer Unterricht

- Bearbeitung betriebswirtschaftlicher Geschäftsprozesse
- Betriebsinterne und –externe Buchführung
- Business English
- Erstellung und Vorstellung betriebsbezogener Präsentationen
- Erlangen von Kenntnissen aus der Sozialkunde

